

Job Vacancies in CAR

<https://jobscar.info/poste/business-for-development-sales-representative-a-distance/>

BUSNESS FOR DEVELOPMENT - Sales Representative A distance

Description

Détails de l'annoncePoste proposé : Sales Representative – RemoteEnvie de nouer des contacts passionnants dans le monde des startups ?

Chez Talents2Germany, vous ne vous contenterez pas de développer vos ventes : vous intégrerez la dynamique communauté des startups allemandes. Talents2Germany met en relation des ingénieurs logiciels de pays hors UE avec des employeurs de l'Union européenne. Notre mission : encourager les talents et développer les entreprises ; c'est là que vous intervenez.

Ce rôle va au-delà de la simple vente : c'est l'occasion de nouer de véritables relations avec des acteurs clés de l'écosystème des startups, notamment :

- Investisseurs
- Médias de démarrage

Responsabilités

Votre rôle :

- Ventes de startups : vous développerez des moyens créatifs pour attirer des employeurs basés dans l'UE – en particulier des startups – vers notre vivier de talents.
- Élargissez votre réseau : vous approcherez activement les acteurs les plus prometteurs du monde des startups et établirez des liens précieux avec les décideurs.
- Apprenez les techniques de vente à partir de zéro : vos idées et vos approches façonnent le succès de Talents2Germany.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Les startups sont l'endroit idéal pour les talents ambitieux. Vous pourrez y croître plus rapidement, avoir un impact plus important et nouer des contacts exceptionnels.
- Accès direct à la communauté des startups : du pitching auprès des investisseurs à la connexion avec les prospects des espaces de coworking, vous parlerez avec les acteurs les plus intéressants.
- Assumez rapidement vos responsabilités : votre travail a un impact direct : pas de longues hiérarchies, pas d'attente.
- La performance est récompensée : notre modèle de commission se concentre sur vos compétences, avec de réelles opportunités de revenus même pendant votre stage.
- Développement personnel : La vente est la clé de toute carrière réussie. Nous vous offrons la formation et les outils nécessaires à votre réussite.
- Perspectives à long terme : Convainquez-nous et ce stage sera votre point d'entrée dans une carrière chez Talents2Germany.

Ce que vous apportez avec vous :

- Ambition : Vous voulez plus que simplement acquérir de l'expérience, vous voulez faire la différence.
- Compétences en communication : Vous aimez inspirer les gens et instaurer la confiance.

Organisme employeur
BUSNESS FOR DEVELOPMENT

Type de poste

Temps plein

Lieu du poste

Bangui, République Centrafricaine
Télétravail depuis: République Centrafricaine

Date de publication

28/03/2025

- Créativité : vous sortez des sentiers battus et trouvez de nouvelles approches pour réseauter et façonner les ventes.
- Intérêt pour le monde des startups : Vous êtes passionné par l'idée de faire partie de la scène.
- Maîtrise de l'anglais : Vous possédez de solides compétences en anglais, vous permettant de communiquer efficacement dans un environnement international.

Ce que nous vous proposons :

- Commission attractive : votre succès sera récompensé immédiatement – il n'y a aucune limite à ce que vous pouvez faire.
- Formation intensive : apprenez auprès d'experts comment fonctionne la vente et devenez un professionnel.
- Travail à distance : vous travaillez de manière flexible et de n'importe où, comme les meilleures startups.
- Une carrière sans détours : un stage réussi peut être votre entrée directe dans un rôle à long terme chez nous.

Prêt à accéder aux réseaux les plus prometteurs du monde des startups ?

Qualifications

Postulez dès maintenant et participez à la mission de Talents2Germany : transformer le recrutement technologique mondial !

Critères de l'annonce pour le poste : Sales Representative – Remote

- Métier : Commercial, vente
- Secteur d'activité : Marketing, communication, médias
- Type de contrat : CDD
- Région : International
- Ville : Éloignée
- Travail à distance : Oui
- Niveau d'expérience : Expérience entre 2 ans et 5 ans
- Niveau d'études : Bac+4 – Bac+5 et plus
- Nombre de poste(s) : 1
- Management d'équipe : Oui
- Vente

Bouton

POSTULEZ MAINTENANT