

# Job Vacancies in CAR

<https://jobscar.info/poste/ecobank-centrafrigue-s-a-un-01-trade-sales-officer-banque-des-grandes-entreprises/>

## ECOBANK CENTRAFRIQUE S.A. – un (01) Trade Sales Officer, Banque des Grandes Entreprises.

### Responsabilités

❑ Accroître les revenus Trade et la part de marché LC, conformément au budget et aux objectifs assignés à la filiale et à la région CEMAC.

❑ Développer, structurer et concrétiser les opportunités Trade avec les clients Corporate et Commercial, en alignement avec les objectifs par produit: Supply Chain Finance, STCF, Trade Services et Garanties.

❑ Piloter la digitalisation de l'activité Trade en favorisant l'adoption de eTrade et de la Single Market Trade Hub (SMTH).

Participer activement à la stratégie régionale visant à positionner Ecobank comme leader du financement du commerce en CEMAC.

❑ Contribuer à la stratégie commerciale Trade et assurer la réévaluation des budgets revenus par produit et par segment (CIB/CMB)

❑ Développer et gérer un pipeline Trade aligné sur les objectifs de revenus et volumes.

❑ Suivre l'utilisation des lignes de crédit Trade et assurer la correct comptabilisation des revenus.

❑ Piloter la digitalisation via eTrade et Single Market Trade Hub selon les cibles fixées.

❑ Organiser forums, webinaires et formations clients pour renforcer le positionnement de la Banque.

❑ Collaborer avec RISK pour structurer et obtenir les approbations pour les transactions Trade.

❑ Suivre l'utilisation des lignes de crédit Trade et gérer les risques.

❑ Développer les relations avec les correspondants bancaires et assurer la confirmation des LCs.

❑ Surveiller les apurement des transactions Trade.

❑ Produire des rapports réguliers sur la performance Trade (revenus, volumes, digitalisation, garanties, LC).

❑ Partager les bonnes pratiques avec les autres TSOs et contribuer au développement des talents Trade.

❑ Suivre hebdomadairement les visites clients et rapporter les opportunités identifiées.

❑ Participer activement aux comités régionaux et Group Trade.

### Études

❑ Bac+4/S en Commerce International, Finance, Marketing ou équivalent.

### Qualifications

❑ Minimum 5 ans d'expérience en Trade Finance dont 3 ans en développement commercial.

❑ Expérience confirmée dans l'atteinte de budgets et objectifs financiers.

❑ Solide connaissance des produits Trade (LCs, Garanties, SC F, STCF, eTrade).

❑ Capacité avérée à gérer un portefeuille et conclure des contrats de Trade.

❑ Excellentes aptitudes en communication, négociation et présentation.

❑ Orienté résultats, avec capacité à traduire les KPIs en plan d'action.

**Organisme employeur**  
ECOBANK CENTRAFRIQUE S.A.

**Type de poste**  
Temps plein

**Lieu du poste**  
Bangui, Centrafrique

**Date de publication**  
24/11/2025

**Valide jusqu'au**  
05.12.2025

☒ Très organisé et structuré.

☒ Bilingue (Français/Anglais) fortement recommandé.

Bien vouloir transmettre votre CV et lettre de motivation à ECF-RECRUTEMENT@ecobank.com au plus tard le 05 décembre 2025 à 16 heures précises en mentionnant en objet «Trade Sales Officel»