

Job Vacancies in CAR

<https://jobscar.info/poste/ecobank-centrafrique-s-a-un-01-trade-sales-officer-banque-des-grandes-entreprises/>

ECOBANK CENTRAFRIQUE S.A. – un (01) Trade Sales Officer, Banque des Grandes Entreprises.

Organisme employeur
ECOBANK CENTRAFRIQUE S.A.

Responsabilités

- Accroître les revenus Trade et la part de marché LC, conformément au budget et aux objectifs assignés à la filiale et à la région CEMAC.
- Développer, structurer et concrétiser les opportunités Trade avec les clients Corporate et Commercial, en alignement avec les objectifs par produit: Supply Chain Finance, STCF, Trade Services et Garanties.
- Piloter la digitalisation de l'activité Trade en favorisant l'adoption de eTrade et de la Single Market Trade Hub (SMTH).

Participer activement à la stratégie régionale visant à positionner Ecobank comme leader du financement du commerce en CEMAC.

- Contribuer à la stratégie commerciale Trade et assurer la réalisation des budgets revenus par produit et par segment (CIB/CMB)
- Développer et gérer un pipeline Trade aligné sur les objectifs de revenus et volumes.
- Suivre l'utilisation des lignes de crédit Trade et assurer la correcte comptabilisation des revenus.
- Piloter la digitalisation via eTrade et Single Market Trade Hub selon les cibles fixées.
- Organiser forums, webinaires et formations clients pour renforcer le positionnement de la Banque.
- Collaborer avec RISK pour structurer et obtenir les approbations pour les transactions Trade.
- Suivre l'utilisation des lignes de crédit Trade et gérer les risques.
- Développer les relations avec les correspondants bancaires et assurer la confirmation des LCs.
- Surveiller les apurements des transactions Trade.
- Produire des rapports réguliers sur la performance Trade (revenus, volumes, digitalisation, garanties, LC).
- Partager les bonnes pratiques avec les autres TSOs et contribuer au développement des talents Trade.
- Suivre hebdomadairement les visites clients et rapporter les opportunités identifiées.
- Participer activement aux comités régionaux et Group Trade.

Études

- Bac+4/S en Commerce International, Finance, Marketing ou équivalent.

Qualifications

- Minimum 5 ans d'expérience en Trade Finance dont 3 ans en développement commercial.
- Expérience confirmée dans l'atteinte de budgets et objectifs financiers.
- Solide connaissance des produits Trade (LCs, Garanties, SCF, STCF, eTrade).
- Capacité avérée à gérer un portefeuille et conclure des deals Trade.
- Excellentes aptitudes en communication, négociation et présentation.
- Orienté résultats, avec capacité à traduire les KPIs en plan d'action.

Type de poste

Temps plein

Lieu du poste

Bangui, Centrafrique

Date de publication

24/11/2025

Valable jusqu'au

05.12.2025

☑ Très organisé et structuré.

☑ Bilingue (Français/Anglais) fortement recommandé.

Bien vouloir transmettre votre CV et lettre de motivation à ECF-RECRUTf:MENT@ecobank.com au plus tard le 05 décembre 2025 à 16 heures précises en mentionnant en objet «Trade Sales Officiel'»