

Job Vacancies in CAR

<https://jobscar.info/poste/nzelete-consulting-commerciale-experimentee-h-f/>

Nzelete Consulting – Commercial(e) Expérimenté(e) (H/F)

Responsabilités

- Définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale en cohérence avec les objectifs de l'entreprise ;
- Prospecter activement de nouveaux clients (entreprises, institutions, ONG, administrations) ;
- Identifier les opportunités d'affaires et qualifier les besoins des prospects ;
- Élaborer et présenter des offres commerciales, propositions techniques et financières ;
- Négocier les contrats et conclure les ventes dans le respect des marges et conditions de l'entreprise ;
- Assurer le suivi de la relation client et garantir leur satisfaction sur le long terme ;
- Développer et fidéliser le portefeuille clients existant ;
- Participer aux appels d'offres et coordonner la réponse avec les équipes techniques ;
- Représenter l'entreprise lors d'événements, salons professionnels et rencontres B2B ;
- Effectuer une veille concurrentielle et sectorielle ;
- Établir le reporting régulier de l'activité (tableaux de bord, pipeline, prévisions de vente).

Études

- Diplôme Bac+3 à Bac+5 en commerce, marketing, gestion, école de commerce ou équivalent

Qualifications

- Minimum 5 ans d'expérience confirmée en développement commercial B2B, idéalement dans le secteur du conseil, des services ou des technologies de l'information ;
- Expérience avérée dans la conquête de nouveaux clients et la conclusion de ventes complexes ;
- Maîtrise des techniques de vente, de négociation et des cycles de vente longs.
- Excellente maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, PowerPoint) ;
- Maîtrise d'un CRM (Salesforce, HubSpot, Zoho ou équivalent) ;
- Bonne connaissance des marchés locaux et sous-régionaux (CEMAC, Afrique centrale) ;
- Capacité à rédiger des propositions commerciales structurées et convaincantes ;
- Compréhension globale des problématiques de transformation numérique et de conseil ;
- Maîtrise du français (lu, écrit, parlé) ; un bon niveau d'anglais professionnel est un atout majeur.
- Forte orientation résultats et goût prononcé du challenge ;
- Excellent relationnel, sens de l'écoute et de la persuasion ;
- Autonomie, rigueur et sens de l'organisation ;
- Esprit d'analyse, force de proposition et créativité ;
- Résistance au stress et persévérance ;
- Disponibilité pour des déplacements fréquents en province et à l'étranger ;
- Excellente présentation et représentativité.

Organisme employeur
Nzelete Consulting

Type de poste
Temps plein

Durée du contrat
CDI

Lieu du poste
Bangui, Centrafrique

Date de publication
08/07/2026

Valide jusqu'au
31.07.2026

Les candidat(e)s intéressé(e)s sont invité(e)s à transmettre leur dossier de candidature composé de :

- Un Curriculum Vitae (CV) détaillé avec photo récente ;
- Une lettre de motivation adressée à la Direction des Ressources Humaines ;
- Les copies des diplômes et attestations de travail;
- Trois (3) références professionnelles (anciens responsables hiérarchiques ou clients).

Le dossier complet doit être envoyé par courriel à l'adresse suivante :

admin@nzelete-consulting.com

avec pour objet : « Candidature – Commercial Expérimenté »